



Conseils SEO

pour les

dirigeants de

société

SWIPE





**Utilise ma
checklist pour
obtenir des
prospects et
clients via le SEO.**





1

Apprends les bases du SEO.

-
- Comment fonctionne le SEO ?
 - Apprends sa forme la plus simple
 - Ta stratégie marketing sera amélioré





2

Fais-le maintenant !

-
- Pas de "Oh, je le ferai plus tard."
 - Ou de : "Non, ce n'est pas pour moi."
 - Plus tu attends, plus tu regretteras.





3

Commence lentement, mais sois cohérent.

-
- Prends ton temps
 - 1 article/mois puis passe à 5
 - Crée une routine





4

Cible d'abord les mots clés à forte intention.

-
- Trouve les mots-clés de ton persona
 - Ceux où ils cherchent des solutions
 - Donne-leur les solutions





5

Les mots-clés **longue traîne** sont tes amis

-
- N'essaye pas de rivaliser avec les grands.
 - Trouve les opportunités de mots-clés de niche.





6

Optimise ton site pour la conversion.

-
- Ton trafic est utile seulement si il converti.
 - Ajoute des *call to action* et des offres sur tes pages.





Résultats :

Tu vas recevoir des prospects et tu te demanderas pourquoi tu ne l'as pas fait plus tôt !





Tu as trouvé ça **utile** ?



Aime, commente et partage



Suis-moi



Fais sonner la cloche

Une astuce SEO tous les jours.