



Conseils SEO pour les dirigeants de sociétés

SWIPE





Utilise ma
checklist pour
obtenir des
prospects et
clients via le SEO.





1

Apprends **les bases** du SEO.

-
- Comment fonctionne le SEO ?
 - Apprends sa forme la plus simple
 - Ta stratégie marketing sera amélioré





2

Fais-le **maintenant** !

- Pas de "Oh, je le ferai plus tard."
- Ou de : "Non, ce n'est pas pour moi."
- Plus tu attends, plus tu regretteras.





3

Commence **lentement**, mais sois **cohérent**.

-
- Prends ton temps
 - 1 article/mois puis passe à 5
 - Crée une routine





4

Ciblez d'abord les mots clés à **forte intention**.

- Trouve les mots-clés de ton persona
- Ceux où ils cherchent des solutions
- Donne-leur les solutions





5

Les mots-clés **longue traîne** sont tes amis

- N'essaye pas de rivaliser avec les grands.
- Trouve les opportunités de mots-clés de niche.





6

Optimise ton site pour la **conversion**.

- Ton trafic est utile seulement si il converti.
- Ajoute des *call to action* et des offres sur tes pages.





Résultats :

Tu vas recevoir des prospects et tu te demanderas pourquoi tu ne l'as pas fait plus tôt !





Tu as trouvé ça **utile** ?



Aime, commente et partage



Suis-moi



Fais sonner la cloche

Une astuce SEO tous les jours.